

- JOB DISPONIBIL -

CONSILIER VÂNZĂRI

• CERINȚE

Studii superioare;
Bune capacități de prezentare, de negociere și de comunicare;
Cunoștințe de operare calculator-MS Office, Internet;
Cunoștințe la nivel mediu sau avansat de limbă engleză și/sau altă limbă de circulație internațională;
Foarte bună capacitate de analiză, sinteză, interpretare, dorință de învățare;
Proactivitate, integritate, atitudine principială în relațiile cu oamenii/clientii;
Disponibilitate la program flexibil.
Experiență minima în vânzări și relații clienți-constituie avantaj.

• RESPONSABILITĂȚI

Asigură realizarea targetului de vânzări alocat; Realizează, trimite și prezintă ofertele de produse/servicii potențialilor clienți;
Inițiază și întreține relația cu clientul (realizare prezentări, întâlniri, negocieri, propuneri, rapoarte, contracte, urmărire client pentru încasări, păstrarea relațiilor postvanzare cu clienții – până la predarea locuinței, etc.);
Soluționează sesizările și reclamațiile clienților existenți;
Întocmește rapoarte săptămânale/lunare de activitate și un plan de acțiune pentru luna care urmează;
Colaborează cu toate celelalte departamente din companie.

• DESCRIEREA COMPANIEI

ALBER HOLDING MANAGEMENT este o societate de management și consultanță managerială, activă în domeniul dezvoltării de proiecte imobiliare. În ultimii ani s-a implicat activ în formarea a 10 divizii dezvoltatoare de proiecte imobiliare rezidențiale, industriale și comerciale, în diferite orașe din România. Suntem mereu preocupați să aducem în echipe oameni valoroși, profesioniști, pasionați dar și oameni cu potențial. Căutăm manageri dar și oameni talentați. Căutăm oameni preocupați de propria dezvoltare profesională.

În prezent recrutăm personal pentru grupurile de firme care dezvoltă proiecte imobiliare în TIMIȘOARA.
Detalii găsiți accesând: www.alberholding.ro; www.cityofmara.ro; www.nordic-residence.ro

• INTERVIU ONLINE

Obs: Vă rugăm ca CV-ul atașat să conțină și răspunsurile la întrebările de mai jos:

1. Care sunt atuurile dvs?
2. Care sunt aspectele (abilități/competențe/etc.) pe care consierati că trebuie să le îmbunătățiți?
3. Unde te vezi peste 5 ani?
Ce intenții/planuri aveți de viitor și ce demersuri concrete faceți în acest sens la momentul actual ?
4. Ce înseamnă pentru dvs. succesul și care sunt căile prin care îl puteți obține ?
5. Ce așteptări profesionale aveți de la viitorul loc de muncă?